

Sales Manager / Account Manager (m/w/d) Technische Textilien

Projektnummer 1225040TX

Unser Mandant ist ein wirtschaftlich gesundes, modernes Familienunternehmen in NRW. Es entwickelt, produziert und vertreibt weltweit Textilien für verschiedene Anwendungen. Ein wesentlicher Bereich sind technische Textilien für Arbeitsschutz und Arbeitssicherheit wie z.B. Hitzeschutz, PSA, Militär etc. - made in Germany.

Das Unternehmen zeichnet eine unkomplizierte, auf Vertrauen und Wertschätzung basierende Firmenkultur aus. Wir bieten einer textilaffinen, kommunikativen Persönlichkeit eine spannende und international ausgerichtete Position im Vertrieb.

 Technische Textilien

 Südliches Münsterland

 schnellstmöglich

 Vollzeit

Kontaktiere mich



Sarah Lübbbers

Projektassistentin / Lead Recruiter

 +49 (0)9221 / 9573-18

 info@krueger-headhunting.de

 krueger-headhunting.de

Lass uns gerne deine Unterlagen zu kommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1225040TX**

Deine Aufgaben

- Du betreust ein bestehendes Kundennetzwerk in Europa und hältst aktiv Kontakt zu Bestandskunden
- Du akquirierst Neukunden zum Ausbau des Kunden- und Beziehungsnetzwerkes
- Du bearbeitest Kundenanfragen und Ausschreibungen, gibst Angebote ab und hältst diese konsequent nach
- Du bringst Anforderungen des Marktes und Kundenwünsche aktiv in die Weiterentwicklung des Portfolios ein
- Du pflegst eine enge Zusammenarbeit im Team und tauschst dich auf kurzem Weg mit anderen Abteilungen aus
- Du vertrittst das Unternehmen auf Messen & Veranstaltungen

Dein Profil

- Du hast mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder im angrenzenden Bereich, z.B. als Vertriebsmanager, Area Sales oder Key Account Manager, Produktmanager, Customer Service o.ä.
- Du hast Erfahrungen in den Bereichen Textil oder Bekleidung mit Funktion
- Du kommunizierst gerne und verbindlich, bist ein Netzwerker und verstehst es, Kunden zu begeistern
- Du arbeitest selbstständig, eigenmotiviert und zuverlässig
- Du beherrschst Deutsch und Englisch fließend, jede weitere Sprache ist ein Plus; Reisebereitschaft ist selbstverständlich

Wir bieten

- Eine Schlüsselposition mit Entscheidungsfreiheiten
- Ein familiäres Miteinander mit Du-Kultur sowie interessante Konditionen inklusive Firmenwagen
- Ein Unternehmen, das die Fragen der Zeit ernst nimmt, nachhaltig produziert und sich sozial engagiert

Bewirb dich jetzt!