

# Sales Manager International

## Liner-Technologien Kanalsanierung (w/m/d)

Unser Mandant ist ein innovativer, mittelständisch geprägter Hersteller für Technisches Textil. In seiner Sparte gehört er zu den namhaften, führenden Playern. Unabhängig und wirtschaftlich erfolgreich wird die strategische Richtung konsequent weiterverfolgt: Fokus auf den Wachstumsmarkt ‚Liner-Technologien‘ für die grabenlose Rohrsanierung.

Zur Verstärkung des Teams und zum weiteren Ausbau der nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten bieten wir einer dynamischen Verkäuferpersönlichkeit mit Berührung zu ‚Liner‘ eine vielgestaltige Aufgabe im Sales.

### Ihre Aufgaben

- Identifikation und Erschließen neuer Märkte, international v.a. Nord- & Lateinamerika sowie Spanien & Portugal
- Gewinnen neuer Kunden und Partnerschaften durch systematische und konsequente Marktbearbeitung und Akquisition
- Mitentwickeln und Umsetzen einer längerfristig ausgerichteten Wachstumsstrategie
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit, v.a. mit Marketing und Produktmanagement
- Professionelles tägliches 1x1: Preisgestaltung, transparente Dokumentierung, Reporting, Messebesuche etc.

### Ihr Profil

- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung B2B als z.B. Sales Manager:in, Key Account Manager:in, Export Manager:in, Area Manager:in, Vertriebsingenieur:in
- Erfahrung im Umfeld Liner-Technologie, Rohrleitungsbau, grabenlose Kanalsanierung, Rohrsanierung, Inliner-Verfahren etc.
- Ausbildung Technisch oder Kaufmännisch mit großem technischen Verständnis
- Planvolles, strukturiertes Arbeiten, analytisch und zielorientiert
- Begeisterte und begeisternde, kommunikationsstarke Verkäuferpersönlichkeit
- Hohe internationale Reisebereitschaft sowie Sprachen setzen wir voraus (Englisch und Spanisch oder Französisch, gerne weitere)

### Wir bieten

- Benefits und Arbeitsmöglichkeiten eines modernen Unternehmens - Hybrid Work
- Eine Aufgabe mit Gestaltungsfreiraum und hoher Eigenverantwortung
- Kurze Entscheidungswege, eine Kultur des Miteinander und eine auf Langfristigkeit angelegte ‚berufliche Heimat‘

### Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1225038TX**



Kanalsanierung / Bau / Textil



Norddeutschland



asap



Vollzeit

### Kontaktieren Sie mich



### Elisabeth Krüger

Beraterin



+49 (0)9221 / 9573-14



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre  
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer  
angeben: **1225038TX**