

Area Sales Manager (m/w/d) Zentral- und Osteuropa

Unser Mandant ist ein führendes **Unternehmen der Textilindustrie** und überzeugt als vollständig vertikal integrierter Anbieter. Von der Entwicklung über die Produktion bis hin zur Vermarktung entstehen maßgeschneiderte Lösungen, die exakt auf die Anforderungen von Kunden aus Industrie und der öffentlichen Hand abgestimmt sind.

Zur weiteren Expansion im zentral- und osteuropäischen Raum suchen wir einen engagierten und erfahrenen Vertriebsprofi als **Area Sales Manager / Key Account Manager / Vertriebsmanager**, der die bestehende Erfolgsgeschichte fortschreibt und weiter ausbaut.

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für das **kommerzielle Wachstum der Textilsparte** in der Region, schaffen für ihre Kunden maßgeschneiderte und innovative Lösungen
- Als **Key Account Manager** betreuen Sie **bestehende Kunden**, sichern langfristige und nachhaltige Kundenbeziehungen
- Sie gewinnen **Neukunden**, entwickeln neue Geschäftsbeziehungen und schaffen Wachstumsoptionen durch **Produktneuentwicklungen**
- Sie führen **Vertragsverhandlungen** bis zum erfolgreichen Abschluss und stellen in regelmäßigen Leistungsbesprechungen mit dem Kunden langfristig deren Zufriedenheit sicher
- Als **Markenbotschafter** repräsentieren Sie das Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil

- Sie können mehrjährige **erfolgreiche Vertriebstätigkeit in der Textilindustrie** nachweisen, haben sehr gute Kenntnisse des Textilmarktes, der Wettbewerbslandschaft und aktueller Trends
- Sie verfügen über Erfahrungen im **Projektgeschäft** (kundenspezifische Entwicklungen) sowie im **Verkauf von Serien- und Standardprodukten**
- Sie kennen die Anforderungen im **Ausschreibungs- / Tendermanagement** sowie in öffentlichen Beschaffungsprozessen
- Sie arbeiten selbstständig und lösungsorientiert, haben ausgeprägte Problemlösungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Sie verfügen über sehr gute **Deutsch- und Englischkenntnisse** und hohe **Reisebereitschaft innerhalb Europas**; weitere Fremdsprachenkenntnisse (z.B. Französisch, Niederländisch) von Vorteil

Wir bieten

- ... ein dynamisches internationales Arbeitsumfeld, in dem Unternehmertum, Qualität und Selbstentwicklung gefördert werden
- ... die Möglichkeit, einen direkten, aktiven Beitrag zum Unternehmenserfolg zu leisten
- ... ein attraktives Gehaltspaket, mit zusätzlichen Benefits

Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1225003TX**



Textilindustrie



Belgien, Deutschland,
Frankreich, Niederlande



schnellstmöglich



Vollzeit

Kontaktieren Sie mich



Mientje Krüger

Beraterin



+49 (0)9221 / 9573-16



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer
angeben: **1225003TX**