

Sales Manager / Key Account Manager Deutschland (m/w/d)

Unsere Mandantin ist ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich technischer Textilien mit jahrzehntelanger Erfahrung. Als Teil einer internationalen Gruppe bietet sie innovative Produkte für verschiedenste Anwendungen im Innen- und Außenbereich sowie in der Industrie. Mit globaler Präsenz und einem gut etablierten Vertriebsnetz, überzeugt sie Kunden durch Vielseitigkeit, technologische Innovation und Qualität.

Für die Position **Sales Manager / Key Account Manager Deutschland** (m/w/d) suchen wir eine Persönlichkeit, die es versteht, mit Leidenschaft für den Vertrieb und Präsenz beim Kunden zu begeistern, zu überzeugen und langfristige Partnerschaften aufzubauen. Klingt das nach Ihrer nächsten Herausforderung?

Ihre Aufgaben

- Sie treiben den kontinuierlichen Ausbau der Marktposition voran und tragen dazu bei, das Marktpotenzial in Deutschland auszuschöpfen – Schwerpunkt auf Sonnenschutz und Outdoor-Möbel
- Sie pflegen und vertiefen eigenständig bestehende, langjährige Kundenbeziehungen und beraten zu Trends und Produkten
- Sie akquirieren neue Kunden (z.B. Großhandel, Industrie, Verarbeiter) führen Beratungsgespräche, entwickeln Angebote und verhandeln Preise und Konditionen
- Sie sind Impulsgeber für die Optimierung von Produkten durch Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Sie nehmen an Messen und Fachveranstaltungen teil, um das Unternehmen zu repräsentieren

Ihr Profil

- Sie verfügen über mehrjährige Vertriebserfahrungen mit z.B. funktionalen, technischen Textilien, Stoffen, Sonnenschutztextil, Objekttextil, Heimtextilien, Möbelstoff, Bodenbelägen oder ähnlich
- Sie haben eine hohe Affinität zu designorientierten, ästhetischen Produkten
- Mit Ihrer starken Kundenorientierung, ausgeprägten Beratungskompetenz und ergebnisorientiertem Verhandlungsgeschick verstehen Sie es, Kunden zu überzeugen und langfristig zu binden
- Sie sind gerne unterwegs, um Kunden vor Ort zu betreuen und das Unternehmen auf Fachveranstaltungen zu repräsentieren
- Sie beherrschen Deutsch verhandlungssicher und Englisch fließend in Wort und Schrift

Wir bieten

- ... ein dynamisches, innovatives Umfeld mit internationalem Kontext
- ... eine teamorientierte, mitarbeiterfreundliche Unternehmenskultur
- ... eine fundierte Einarbeitung, ein attraktives Gehaltspaket (inkl. PKW mit Privatnutzung)

Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1225001TX**

 Textil

 Deutschland / Homeoffice

 asap


 Vollzeit


[Kontaktieren Sie mich](#)




Ronak Mohammadi

Recruiterin / Projektassistentin

 +49 (0)9221 / 9573-15

 info@krueger-headhunting.de

 [krueger-headhunting.de](https://www.krueger-headhunting.de)

[Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.](#)

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1225001TX**