

Objektberater:in (m/w/d)

Baden-Württemberg und deutschsprachige Schweiz


Projektnummer **1223013**

Unsere Mandantin steht mit einer weit über 100-jährigen Erfahrung in der Textilbranche für hochwertige Produkte mit ästhetischem Anspruch für den Objektbereich. Sie überzeugt Kunden und Ansprechpartner weltweit, da ihre Produkte kreativ, zeitlos, elegant, funktional und modern sind.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams als Objektberater:in / Sales Manager:in / Gebietsverkäufer:in / Account Manager:in (m/w/d) im Objektvertrieb suchen wir für das Gebiet Baden-Württemberg (ohne Allgäu) und die deutschsprachige Schweiz eine:n begeisternde:n, stilsichere:n, strukturierte:n Netzwerker:in.

 Textil / Objektstoffe / Interieur

 Baden-Württemberg / Schweiz

 ab sofort

 Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen und pflegen den intensiven Kontakt zu unseren langjährigen Kunden und beraten sie zu neuen Produkten und Trends
- Sie beraten konzeptionell und unterstützen Architekten, Planer, Objektueure, Entscheider bei der Realisierung von Projekten
- Sie akquirieren neue Kunden und Projekte, entwickeln Angebote (mit dem Innendienst) und führen Preisverhandlungen mit Architekten, Planern und Entscheidern (z.B. Betreiber-gesellschaften in der Hotelbranche, im Sozial-/Pflegebereich, kirchlichen Trägern etc.)
- Sie beobachten und analysieren Markt- / Trendentwicklungen und führen proaktive Beratungen bei der Einführung neuer Produkte durch
- Sie geben Impulse an das Produktmanagement für die Konzeption umfassender Produktkonzepte

Ihr Profil

- Sie verfügen bereits über mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Objektvertrieb und im Umgang mit relevanten Netzwerken aus Handel, Handwerk, Architekten / Planern, Bauherren usw.
- Sie haben eine Affinität zu ästhetischen, funktionalen Produkten und bewegen sich stilsicher im Interior Bereich
- Sie legen Wert auf Kundenzufriedenheit durch hohe Kundenorientierung und überzeugen durch Ihre Beratungskompetenz und ergebnisorientiertes Verhandlungsgeschick
- Sie praktizieren eine strukturierte, organisierte und selbstständige Arbeitsweise und sehen im CRM-System eine sinnvolle Unterstützung Ihrer Aktivitäten
- Teampplay im Zusammenspiel mit Kollegen:innen und Innendienst ist für Sie selbstverständlich

Wir bieten

- ... ein sympathisches Umfeld bei einer mitarbeiterorientierten Unternehmenskultur
- ... eine gründliche Einarbeitung in die interessante und langfristig angelegte Aufgabe
- ... ein Unternehmen, das auf Basis ökonomischer, ökologischer und sozialer Aspekte handelt


Bewerben Sie sich jetzt!

Kontaktieren Sie mich




Sabrina Dickers

PROJEKTASSISTENZ

 +49 (0)9221 / 9573-12

 info@krueger-headhunting.de

 krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1223013TX**