

Sales Manager / Key Account Manager (m/w/d)

Unser Mandant ist Teil einer erfolgreichen Unternehmensgruppe und spezialisiert auf die Herstellung von technischen Textilprodukten für unterschiedliche Branchen (z.B. Medizin, Automotive, Mobility, Healthcare). Der Marktführer sichert seinen Unternehmenserfolg durch ein innovatives Produktportfolio sowie konsequente Kundenorientierung.

Im Zuge einer geregelten Altersnachfolge suchen wir eine motivierte, engagierte und international agierende Vertriebspersönlichkeit als Sales Manager:in / Key Account Manager:in / Gebietsverkaufsleiter:in / Gebietsmanager:in.

Ihre Aufgaben

- Pflege und kontinuierlicher Ausbau bestehender Kunden – Schwerpunkt Europa
- Ausbau und Stärkung der Marktposition durch gezielte Akquise von Neukunden
- Selbstständige Planung und Umsetzung der Vertriebsaktivitäten für Ihre Kunden
- Aktive Marktbeobachtung und Repräsentation des Unternehmens auf Veranstaltungen und Messen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, Einkauf und Entwicklung

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung / Studium, idealweise im Bereich Textil, Kunststoff o.Ä.
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen B2B Vertrieb im Umfeld Industrie oder technischer Großhandel (Branchenerfahrung z.B. technische Textilien, Nonwoven, Automotive, Composite, Kunststoff o.Ä.)
- Positive Ausstrahlung, selbstständig agierend und verhandlungssicher
- Englisch in Wort und Schrift
- Teamplayer, ziel- und ergebnisorientiert

Wir bieten

- Ein innovatives wirtschaftlich gesundes Familienunternehmen mit einer teamorientierten, kollegialen Unternehmenskultur
- Entscheidungsspielraum und Möglichkeiten zur Selbstverwirklichung
- Attraktives Vergütungsmodell inkl. PKW zur privaten Nutzung
- Mobiles Arbeiten und zusätzliche Benefits

Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1222046**



Technische Textilien



Thüringen / Sachsen / Franken



schnellstmöglich



Vollzeit

Kontaktieren Sie mich



Svenja Schütz

PROJEKTASSISTENZ



+49 (0)9221 / 9573-15



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1222046TX**