

# Sales Manager:in Automotive (w/m/d)

Unser Mandant - namhafter, mittelständischer Hersteller Technischer Textilien „Vliesstoff / Non-woven“ mit internationalen Standorten - entwickelt mit Kreativität, textiler Expertise, engagierten Mitarbeitern und modernem Maschinenpark anwendungsorientierte Produktlösungen für unterschiedliche Branchen. Ein Schwerpunkt ist Automotive. Das dazugehörige Team soll gestärkt werden.

Gestalten Sie als motivierter Vertriebsingenieur:in oder Sales Manager:in im Automotive-Bereich Ihre und unsere Erfolgsstory positiv mit.

## Ihre Aufgaben

- Pflege, Ausbau und konsequente Weiterentwicklung von langfristigen, vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- Aufspüren, Gewinnen und Betreuen neuer Kunden im Bereich Automotive (OEM, TIER 1, TIER 2)
- Projektmanager:in mit Verantwortung für Rahmenvertragsverhandlungen in definiertem Kundenkreis
- Lösungsfinder:in und Ansprechpartner:in Ihrer Kunden für kaufmännische und technische Fragestellungen
- Impulsgeber:in für Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Unternehmens-Repräsentant:in bei Messen und Veranstaltungen

## Ihr Profil


- Kaufmännische oder technische Ausbildung oder Studium, ideal mit Bezug zu Technischen Textilien oder Non-Woven (bspw. Techniker, Textilingenieur, Wirtschaftsingenieur, Master, Bachelor o.ä.)
- Mehrjährige, erfolgreiche Vertriebserfahrung bspw. als Key Account Manager:in, Account Manager:in, Projektmanager:in, Vertriebsingenieur:in (regional D/A/CH und Europa)
- Erfahrung im Projektmanagement entlang des gesamten Vertriebsprozesses im Umfeld Automotive (von der Idee bis zum SOP)
- Strukturierter, planvoller Arbeitsstil, hohe Eigenmotivation, ausgeprägte Kundenorientierung, begeisternde/r Teamplayer:in
- Souveräne, gewinnende Vertriebspersönlichkeit, verhandlungsstark und abschlussicher, selbstbewusste/r Netzwerker: in
- Englisch fließend in Wort und Schrift, Reisebereitschaft


## Wir bieten

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Entscheidungskompetenz und Entfaltungsmöglichkeiten in mittelständischem Unternehmen
- Teamorientiertes Arbeiten, gelebte Wertschätzung, flache Hierarchien

**Bewerben Sie sich jetzt!**

Projektnummer **1222012**

 Technisches Textil

 Münster / Osnabrück

 2022


 Vollzeit


Kontaktieren Sie mich




**Ulrike Berner**

PROJEKTASSISTENZ

 +49 (0)9221 / 9573-19

 [info@krueger-headhunting.de](mailto:info@krueger-headhunting.de)

 [krueger-headhunting.de](https://www.krueger-headhunting.de)

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1222012TX**