

Sales Manager:in (w/m/d)

Unser Auftraggeber, erfolgreicher Entwickler von ERP-Systemen sowie Business-Software für die Textilindustrie, befindet sich seit Jahrzehnten auf Wachstumskurs in der DACH-Region. Für seine Innovationskraft, Serviceorientierung und den gelebten Dienstleistungsgedanken schätzen ihn seine Kunden aus Industrie und Handel.

Die Weichen für die Zukunft werden gestellt, eine geordnete Nachfolge ist das Ziel. Ihre Chance, als IT-affine, kommunikative und agile Vertriebspersönlichkeit mit ausgeprägter textiler Kompetenz den Wachstumsmotor Vertrieb anzutreiben. Nehmen Sie die Challenge an!

Ihre Aufgaben

- Ihr Herz schlägt für den Vertrieb, Sie pflegen bestehende Kundenbeziehungen und erweitern proaktiv den Kundenkreis in Ihrem Gebiet (Bayern, Sachsen, Thüringen, Österreich, Schweiz)
- Umfassende Kundenbetreuung, d.h. Angebotserstellung und Betreuung bis Vertragsabschluss ebenso wie Bearbeitung von Ausschreibungsunterlagen oder Pflichtenheften
- Sie erkennen und verstehen die Kundenbedürfnisse und erarbeiten passende Lösungen und Konzepte
- Mit überzeugenden Produktpräsentationen und Workshops gewinnen Sie Kunden und potentielle Interessierte
- Sie stehen für aktives Beziehungsmanagement, d.h. Sie entwickeln Kunden zu Freunden
- Das Unternehmen repräsentieren Sie souverän auf Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium, kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Textilindustrie oder in der Bekleidungsbranche wird vorausgesetzt
- IT- Affinität gekoppelt mit der Lust, ERP-Systeme und Business - Systeme zu vertreiben
- Gewinnende (Vertriebs) Persönlichkeit, kommunikativ, überzeugend, verhandlungsstark, fachlich und persönlich kompetent, motiviert
- Selbständig agierend, strukturierte Arbeitsweise, Ehrgeiz und Freude eine Erfolgsstory mitzuschreiben — die des Unternehmens wie auch die eigene
- Sprach- und wortgewandt in Deutsch und Englisch

Wir bieten

- Eine spannende Aufgabe in einem dynamischen Unternehmen mit teamorientierter und partnerschaftlicher Atmosphäre
- Kurze Entscheidungswege, da direkt der Geschäftsleitung unterstellt
- Ein leistungsorientiertes, attraktives Gehaltspaket mit Firmenwagen

Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1221055**



Textil



Hof / Kulmbach / Bayreuth / Bamberg



schnellstmöglich



Vollzeit

[Kontaktieren Sie mich](#)



Ulrike Berner

PROJEKTASSISTENZ



+49 (0)9221 / 9573-19



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

[Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.](#)

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1221055TX**