

Unser Mandant gehört in seinem Marktsegment zu den führenden deutschen Unternehmen in der Textilindustrie. Mit mehreren hundert Mitarbeitern entwickelt, produziert und vertreibt er innovative Lösungen für eine ganze Bandbreite von überwiegend technischen Einsatzzwecken mit spezifischen und kundenindividuellen Anforderungen. Dieser Bereich soll weiter ausgebaut werden. Das erfordert viel Kundennähe, Beweglichkeit und textiltechnisches Know-how.

Konsequent wird deshalb das Vertriebsteam erweitert. Wir suchen eine vertriebslich ambitionierte Persönlichkeit - dynamisch, textilaffin und begeisternd - als Export Manager bzw.

Key Account Manager (m/w/d) International

Ihre Aufgaben:

- Pflege bestehender Kundenbeziehungen in diversen Marktbereichen für Anwendungen ‚Technische Textilien‘ wie z.B. Mobility, Industry, Work Wear etc.
- Ausbau der Vertriebsaktivitäten und Akquisition neuer Kunden, vorrangig in Europa
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und Aufzeigen neuer Möglichkeiten
- Intensiver Austausch und Zusammenarbeit im Vertriebsteam und mit angrenzenden Abteilungen
- Erarbeiten von technischen Spezifikationen beim und mit dem Kunden
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, fachbezogenen Veranstaltungen etc.

Ihr Profil:

- Vertriebserfahrung als z.B. KAM, Sales Manager, Export Area Manager, Junior Verkäufer oder aus dem Innendienst/Customer Service mit dem Drang nach draußen
- Erfahrung im textilen Umfeld bzw. in der textilen Lieferkette (Faser, Garn, Flächenherstellung wie Weberei oder Strickerei)
- Schnelle Auffassungsgabe, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick mit sympathischem Auftreten
- Gewinnende Persönlichkeit mit hoher Teamfähigkeit
- Strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit Durchhaltevermögen
- Reisebereitschaft und gute Englischkenntnisse; gerne weitere Fremdsprachen

Wir bieten:

- Eine langfristig angelegte, vielseitige Aufgabe in einem erfolgreichen Unternehmen, in der Sie Ihre Stärken einsetzen und weiterentwickeln können
- Eine persönliche, vertrauensvolle Unternehmenskultur
- Ein attraktiver Standort am Rande einer Metropolregion

Erste Fragen richten Sie bitte vertrauensvoll an **Elisabeth Krüger** oder **Sarah Lübbers**, Tel. 09221 9573-0. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe der **PN 1219028TX** an info@kvp-ku.eu. Diskretion wird ausdrücklich zugesichert.

KRÜGER / VÄTH



KRÜGER / VÄTH Personal- und Unternehmensberatung BDU, bietet Ihnen **mehr als 30 Jahre Erfahrung im Executive Search**. Besuchen Sie uns unter www.kvp-ku.eu.