

Sales Manager / Key Account Manager

Liner-Technologien Kanalsanierung (w/m/d)

Unser Mandant ist ein innovativer, mittelständisch geprägter Hersteller für Technisches Textil. In seiner Sparte gehört er zu den namhaften, führenden Playern. Unabhängig und wirtschaftlich erfolgreich wird die strategische Richtung konsequent weiter verfolgt: Fokus auf den Wachstumsmarkt ‚Liner-Technologien‘ für die grabenlose Rohrsanierung.

Zur Verstärkung des Teams und zum weiteren Ausbau der nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten bieten wir einer dynamischen Verkäuferpersönlichkeit mit Berührung zu ‚Liner‘ eine vielgestaltige Aufgabe im Sales.

Ihre Aufgaben

- Identifikation und Erschließen neuer Märkte, sowohl national als auch international
- Systematischer Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquise
- Aktive Betreuung von Schlüsselkunden / Key Account Management
- Mitentwickeln und Umsetzen einer längerfristig ausgerichteten Wachstumsstrategie
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit, v.a. mit Marketing und Produktmanagement
- Professionelles tägliches 1x1: Preisgestaltung, transparente Dokumentierung, Reporting, Messebesuche etc.

Ihr Profil


- Vertriebsprofi B2B (national / international) als Sales Manager:in, Key Account Manager:in, Export Manager:in, Area Manager:in, Vertriebsingenieur:in
- Erfahrung bzw. Anknüpfungspunkt im Umfeld Liner-Technologie, grabenlose Kanalsanierung, Rohrsanierung, Inliner-Verfahren etc.
- Ausbildung Technisch oder Kaufmännisch mit großem technischen Verständnis
- Planvolles, strukturiertes Arbeiten, analytisch und zielorientiert
- Begeisterte und begeisternde, kommunikationsstarke Verkäuferpersönlichkeit
- Hohe Reisebereitschaft und fließendes Englisch sind selbstverständlich


Wir bieten

- Benefits und Arbeitsmöglichkeiten eines modernen Unternehmens - Hybrid Work
- Eine Aufgabe mit Gestaltungsfreiraum und hoher Eigenverantwortung
- Kurze Entscheidungswege, eine Kultur des Miteinander und eine auf Langfristigkeit angelegte ‚berufliche Heimat‘


Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1225009TX**

 Kanalsanierung / Bau / Textil

 Norddeutschland

 asap


 Vollzeit


Kontaktieren Sie mich




Elisabeth Krüger

Beraterin

 +49 (0)9221 / 9573-14

 info@krueger-headhunting.de

 [krueger-headhunting.de](https://www.krueger-headhunting.de)

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1225009TX**