

Vertriebsleitung (m/w/d)

Unser Mandant ist ein inhabergeführtes, mittelständisches Produktionsunternehmen, innovativ und erfolgreich. Im Marktsegment Technische Textilien / Reinigung & Hygiene gehört er zu den führenden Anbietern auf nationaler und internationaler Ebene. Herstellungstiefe, Produktvielfalt und Qualität sind nur einige der hervorstechenden Attribute, mit denen noch mehr vorhandenes Marktpotential erschlossen werden soll.

Hierfür bieten wir einer versierten und dynamischen Vertriebs- und Führungspersönlichkeit die Chance, den Vertrieb und die Mannschaft auf neue Füße zu stellen.

Ihre Aufgaben

- Sie tragen Verantwortung für die Vertriebsstrategie und deren effiziente Umsetzung in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Sie stellen (fast) alles einmal auf den Prüfstand von Erhebung der Marktdaten über Analyse bis zu Umsetzungsmaßnahmen
- Sie steigern mit Ihrem Team die Umsätze und Marktanteile in den verschiedenen Segmenten
- Sie nehmen die internationalen Märkte in den Blick, die vorhandenen und die globalen Potentiale, und erarbeiten Schritt für Schritt unseren ‚Exportplan‘ der Zukunft inkl. verkaufsfördernder Maßnahmen
- Sie verantworten Ihren Bereich anhand von belastbaren Kennzahlen und entwickeln die KPI´s weiter
- Sie führen das Vertriebsteam (AD und ID) als Vorbild, entwickeln Abteilung und Mitarbeiter proaktiv weiter und sind selbstverständlich auch selber aktiv im Markt und bei Kunden vor Ort

Ihr Profil

- Mehrere Jahre Berufserfahrung als Vertriebsleiter:in, Verkaufsleiter:in, Sales Manager:in oder als Key Account Manager:in mit dem Können und Willen, den nächsten Schritt zu gehen
- Know-how in der Reinigungsbranche oder in der Textilindustrie wären hilfreich, aber keine Voraussetzung
- Kompetenz und Erfahrung, wie man das Thema Vertrieb strategisch angeht, planvoll aufbaut und mit Prioritäten nachvollziehbar umsetzt
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse und professionelle Anwendung entsprechender Kennzahlen und Tools
- Gewinnende Verkäuferpersönlichkeit und natürliche Autorität — begeistert, mitnehmend und kommunikationsstark, auch in Englisch
- Als Vertriebler und als Führungskraft ‚leben Sie Ihre Aufgabe‘ und sind beim Kunden oder in der Firma

Wir bieten

- Eine herausfordernde Aufgabe mit hoher Eigenverantwortung und kurzen, schnellen Entscheidungswegen in einer spannenden Branche
- Die Chance, den Erfolg in einer Schlüsselrolle direkt zu beeinflussen - in vertrauensvoller Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1224024TX**

 Textilindustrie

 Dresden / Görlitz / Cottbus / Leipzig / Chemnitz

 schnellstmöglich

 Vollzeit

[Kontaktieren Sie mich](#)



Sarah Lübbers

Projektassistenz / Lead Recruiter

 +49 (0)9221 / 9573-18

 info@krueger-headhunting.de

 krueger-headhunting.de

[Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.](#)

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1224024TX**