

Sales Manager:in Technisches Textil (m/w/d)

Projektnummer **1223012**

Unser Mandant ist ein wirtschaftlich erfolgreiches, unabhängiges und inhabergeführtes Unternehmen der Textilindustrie in Nordrhein-Westfalen. Von der Idee bis zum Produkt entwickelt und produziert es anwendungsbezogen für unterschiedliche Einsatzzwecke wie Automotive, Maschinen- und Anlagenbau, Medizintextilien u.a., aber immer Technische Textilien.

Ein Bereich nimmt Fahrt auf und soll strategisch eigenständig ausgebaut werden. Hierfür suchen wir eine kreative und tatkräftige Verkäuferpersönlichkeit mit Hands-on Mentalität, Eigeninitiative und Gestaltungswillen! Ein:e Textiler:in mit Begeisterung für Textil.



Textil



Nordrhein-Westfalen



schnellstmöglich



Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für Ihren definierten Produktbereich Technisches Textil
- Betreuen und Weiterentwickeln vorhandener Projekte, Produkte und Kundenbeziehungen
- Akquisition neuer Kunden, v.a. in Deutschland oder auch in angrenzenden Ländern
- Individuelle, anwendungsorientierte und wertige Produktlösungen für und mit Kunden entwickeln
- Markttrends aufnehmen und in Produkten umsetzen, z.B. Nachhaltigkeit
- Enge interne Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung, Entwicklung und Produktion

Ihr Profil

- Eine Ausbildung in Textil ist hilfreich als Textiltechniker:in, Textilingenieur:in, Textiltechnologe:in bzw, Bachelor oder Master Textil – oder entsprechende beruflich erworbene Kompetenz
- Erfahrung und Know-how in der Kette der textilen Herstellprozesse, am besten im Bereich Technische Textilien
- Im Vertrieb sind Sie Zuhause als Sales Manager:in, Key Account Manager:in, Vertriebsmanager:in, Produktmanager:in oder Business Development Manager:in mit Kundenverantwortung o.ä.
- Lösungsorientierte, analytische und strukturierte Vorgehensweise mit Erfahrung im Projektmanagement
- Kreative Persönlichkeit mit Sinn für Neues, dem Blick für Machbares und mit einer offenen, natürlichen Art
- Reisebereitschaft und gute Englischkenntnisse sind selbstverständlich

Wir bieten

- Eine langfristige angelegte Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum
- Angenehme Unternehmenskultur im kleinen Team mit kurzen Wegen
- Die Chance, mit Begeisterung Neues auf- und auszubauen

Bewerben Sie sich jetzt!

Kontaktieren Sie mich



Elisabeth Krüger

PROJEKTASSISTENZ



+49 (0)9221 / 9573-14



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1223012TX**