

Salesmanager / Business Development International

Sie sind eine teamorientierte, kreativ denkende Persönlichkeit und würden sich selbst als Netzwerker:in beschreiben? Dann sind Sie bei unserem Mandanten, einem erfolgreichen Familienunternehmen mit Schwerpunkt designorientierter, hochwertiger Heimtextilien und Haustextilien, genau richtig. Als Business Development International -/ Vertriebsmanager:in bekommen Sie die Chance, das Exportgeschäft für Lizenz- und Eigenmarken außerhalb der deutschsprachigen Märkte neu auf- und auszubauen.

Ihre Aufgaben

- Konzeptentwicklung, Einführung und Placement einer Premiummarkenlizenz in Asien und Europa
- Auf- und Ausbau des internationalen Vertriebs über Distributeure, Key Accounts im stationären Handel, Versandhandel oder Online-Plattformen von eigenen sowie weiteren Lizenzmarken
- Aktives mitwirken an Marketing und Produktmanagement
- Ausbau des Umsatzes / Absatzes durch aktive Gewinnung und Betreuung von Neukunden im Key Account
- Organisieren der inhouse Bereiche (CSR, Versand) sowie regelmäßiger Austausch mit der Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Akademische Ausbildung im Bereich Betriebswirtschaft, Design, Produktmanagement oder ähnliche Qualifikationen
- Erfahrungen im Bereich Markenartikel wie Heimtextilien, Haustextilien, Interior, Accessoires, Mode oder Schuhe, Schmuck etc.
- Kenntnisse im asiatischen Markt, auch China, in Markenführung, Productplacement, Umgang mit Großkunden sowie E-Commerce
- Selbstbewusste/r, nach Erfolg strebende/r Teamplayer/in mit Lust und Spaß am Reisen
- Netzwerker/in und Beziehungsmensch mit Vorbildfunktion, konzeptioneller Orientierung und Zahlenaffinität
- Englisch fließend in Wort und Schrift, gerne weitere Fremdsprache/n

Wir bieten

- Die Freiheit und Chance neue Märkte zu erschließen sowie als Pionier und Vorbild voranzugehen
- Eine angemessene Vergütung
- Eine teamgeprägte Arbeitsumgebung mit flachen Hierarchien
- Direkte Anbindung an die Geschäftsführung


Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1222007**

 Textilindustrie

 Deutschland

 2022


 Vollzeit


Kontaktieren Sie mich




Jonas Brönneke

PROJEKTASSISTENZ

 +49 (0)9221/9573-0

 info@krueger-headhunting.de

 [krueger-headhunting.de](https://www.krueger-headhunting.de)

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1222007TX**