

Gebietsverkaufsleiter Schweiz (m/w/d)

Projektnummer **1220025TX**

Design made in Germany. Mit eigenem hohen Anspruch an Funktionalität und Qualität setzt unser Mandant innovative Akzente im Bereich Objekt-ausstattung, wobei Umweltschutz und Nachhaltigkeit von der Konzeption bis hin zur Produktion einen entscheidenden Einfluss nehmen. Die Kunden - Fachhändler, Objekteure, Verarbeiter ebenso wie Endkunden, Unternehmen, Hotels - schätzen ihn für seine Kreativität, seine hochwertigen Kollektionen ebenso wie für seine Kundenorientierung.

Um den Markt Westschweiz auszubauen, bietet er einer kreativen, engagierten und „hungrigen“ Verkäuferpersönlichkeit diese langfristig angelegte Position

-  Heimtex/Interior
-  Schweiz (Westschweiz)
-  schnellstmöglich
-  Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Ausbau der Marktpräsenz und Neukundenakquise
- Aktive Pflege des bestehenden Kundenstamms
- Identifikation und Akquisition von (Groß-) Projekten in der gewerblichen Objektausstattung
- Aufbau und Ausbau eines eigenen Netzwerkes zu Planern, Architekten sowie Entscheidern in Unternehmen, Hotels etc.
- Schnittstelle zwischen Kunden und internen Fachbereichen
- Umsetzen und Weiterentwickeln von Verkaufsstrategien
- Produktpräsentation bei Kunden sowie auf Veranstaltungen und Messen

Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung, auch Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern, gerne im Bereich Interior/Heimtex, Bodenbelag, Wandbelag, Decke, Deko
- Kenntnisse im Objekt- / Projektgeschäft sowie mit Ausschreibungen
- Überzeugender Jäger und Netzwerker—idealweiser mit Kontakten zu Planern und Architekten,
- Verhandlungssicher, kreativ, souverän im Auftritt
- Ausgeprägte Kundeorientierung, Eigeninitiative, Organisationstalent, Liebe für das Thema Interior
- Deutsch und Französisch fließend

Wir bieten




- Anspruchsvolle und kreative Aufgabe in einem dynamischem und international erfolgreichen Unternehmen
- Professionelle Unterstützung durch das Backoffice und einen Showroom in der Schweiz
- Attraktives Gehaltspaket inkl. Firmenwagen

Kontaktieren Sie mich



Ulrike Berner

PROJEKTASSISTENZ

-  +49 (0)9221 / 9573-19
-  info@krueger-headhunting.de
-  krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1220025TX**