

Unser Mandant ist ein unabhängiges, familiengeführtes Industrieunternehmen in Nordbayern, wirtschaftlich gesund und führend in seinem Marktsegment. Er produziert und veredelt für Zulieferer in den Bereichen Automotive, Mobility und für weitere Anwendungsgebiete. Mit Innovationen sowie in Technologie und Prozessen ist er hervorragend aufgestellt mit dem Potential und Willen, weiter zu wachsen.

Im Zuge einer geordneten Nachfolgeregelung suchen wir eine gestaltende und tatkräftige Persönlichkeit (m/w/d) als

# Leitung VERTRIEB & BUSINESS DEVELOPMENT

## Ihre Aufgaben:

- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie und deren effiziente Umsetzung
- Aktive Neukundengewinnung und Betreuung von Schlüsselkunden mit dem Ziel strategischer Partnerschaften
- Budgetplanung, -steuerung und Controlling Ihres Bereichs
- Identifizieren von neuen Anwendungsgebieten und kreative Realisierung vertrieblicher Ansätze
- Planung, Koordination und aktive Mitwirkung bei kunden- und anwendungsbezogenen Entwicklungsprojekten
- Repräsentanz und Networking auf Messen, Symposien und Branchen-Events
- Enge Zusammenarbeit an den Schnittstellen zu anderen Bereichen

## Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im technischen, prozessorientierten Vertrieb / Sales / Business Development etc.
- Vorzugsweise vernetzt im relevanten Marktumfeld Mobility, Automotive, Automobilzulieferindustrie
- Berührungspunkte mit technischen Textilien sind hilfreich, aber kein Muss
- Fundiertes betriebswirtschaftliches Know-how und gutes technisches Verständnis
- Gewinnende Persönlichkeit mit souveränem und kompetentem Auftreten
- Teamplayer mit Hands-on-Mentalität, Eigeninitiative und Ausdauer
- Reisebereitschaft und sehr gute Englischkenntnisse

## Wir bieten:

- Eine langfristig angelegte Herausforderung mit der Perspektive Geschäftsleitung
- Eine vertrauensvolle Zusammenarbeit und Abstimmung auf kurzen Wegen
- Eine vielseitige Aufgabe, in der Sie viel bewegen—und sich und das Unternehmen noch besser machen können

Erste Fragen richten Sie bitte vertrauensvoll an **Elisabeth Krüger** oder **Sarah Lübbes**, Tel. 09221 9573-0. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe der **PN 1220020TX** online an [info@krueger-headhunting.de](mailto:info@krueger-headhunting.de). Diskretion wird ausdrücklich zugesichert.