

Unser Mandant produziert als international erfolgreicher Hersteller von Chemiefasern hochwertige Garne für unterschiedliche Einsatzzwecke, u. a. in den Branchen Automotive, Medizin, Heimtextilien, Bekleidung, Wäsche. Auf modernen Maschinen werden in mehrstufigen Fertigungsprozessen Standards und kundenspezifische Spezialitäten hergestellt. Entwicklungs-Know-how, internationale Distribution, engagierte Mitarbeiter und ein hohes Maß an Flexibilität sind Grundpfeiler des Unternehmenserfolgs.

Wir suchen für den Vertrieb eine dynamische und zielorientierte Persönlichkeit mit Begeisterung für den Kunden und dessen Fragestellungen als

Key Account Manager/ in PA und PES

Ihre Aufgaben:

- Betreuung des Produktbereichs inkl. Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Aktive Neukundengewinnung sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen national und international
- Intensive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Aufspüren von Markttrends und deren Umsetzung im Unternehmen
- Impulsgeber für die Entwicklungsabteilung
- Mitarbeit an Konzeption von Produkt- und Marketingstrategien
- Sicherstellung des hausinternen bereichsbezogenen Know-How-Transfers
- Repräsentation des Unternehmens (Branchen-Symposien, Messen etc.)

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Dipl.-Ing. Textiltechnik, Textiltechniker/in, Textilbetriebswirt/in oder vergleichbar
- Internationale Berufserfahrung als Sales Manager/ Key Account im Vertrieb textiler Produkte (Garne, Gewebe, Gestricke, Gewirke)
- Gute Kenntnisse aus dem Umfeld Faser/ Garne inkl. Anwendungen und Verarbeitung
- Konzeptionelles Denken, zielorientiertes Handeln, Ergebnisorientierung gepaart mit Überzeugungskraft, kommunikativer Teamplayer mit positiver Ausstrahlung
- Hohes Maß an Reisebereitschaft—auch international
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Eine berufliche Herausforderung mit Gestaltungsspielraum
- Ein team- und leistungsorientiertes Umfeld in einem zukunftsorientierten, produzierenden Unternehmen
- Einen attraktiver Standort mit hohem Freizeitwert—auch in Kombination mit Homeoffice

Erste Fragen richten Sie bitte vertrauensvoll an **Ulrike Berner**, Tel. 09221 9573-0. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe der **PN 1218001TX** online an info@kvp-ku.eu. Diskretion wird ausdrücklich zugesichert.