

Unser Mandant ist ein traditionsreiches, wirtschaftlich gesundes und erfolgreiches Familienunternehmen. Er überzeugt im Markt textiler Innenausstattung (Mobiltech) durch konstant hohe Produktqualität sowie ansprechende Designs. Während der heutige Schwerpunkt auf kundenspezifischen textilen Lösungen für den Bereich *Automobil* liegt, soll künftig die Kundenstruktur ausgebaut werden auf „alles, was rollt“.

Wir suchen eine kreative und kontaktstarke Persönlichkeit für das Business Development als

Key Account Manager/in Automotive Interior Textiles

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung zielgerichteter Maßnahmen für die Erschließung neuer Märkte und Kunden im Bereich Mobility (z.B. PKW, Bus, Bahn, Nutzfahrzeug)
- Intensive Begleitung der Kunden von der Akquise bis zum Auftragsabschluss (inkl. des Entwicklungsprozesses)
- Verhandeln von Preisen und langfristigen Verträgen mit dem Ziel strategischer Partnerschaften
- Erarbeitung kreativer vertrieblicher Ansätze durch Marktbeobachtung und -analyse
- Networking und Repräsentanz auf Messen und Branchen-Events
- Enge kooperative Zusammenarbeit an den Schnittstellen zu anderen Bereichen

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung in Vertrieb / Sales / Produktmanagement etc. in einem relevanten Marktumfeld, gerne mit Bezug zur textilen Innenausstattung
- Aktiver Netzwerker und Beziehungsmanager mit Kontakten im Herstellerumfeld OEM / Tier 1 oder Transportation allgemein
- Gewinnende Persönlichkeit mit einem kommunikativen- und argumentationsstarken Auftreten
- Teamplayer mit Eigeninitiative, Ausdauer und Umsetzungsstärke
- Strategische, konzeptionelle Arbeitsweise und Organisationsgeschick
- Reisebereitschaft und sehr gute Englischkenntnisse

Wir bieten:

- Eine anspruchsvolle Pionieraufgabe mit Gestaltungsfreiraum
- Ein arbeitnehmer- und familienfreundliches soziales Klima mit entsprechenden Leistungen
- Eine moderne Firmenkultur mit kurzen Entscheidungswegen

Erste Fragen richten Sie bitte vertrauensvoll an **Elisabeth Krüger** oder **Mientje Krüger**, Tel. 09221 9573-0. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe der **PN 1217028TX** online an info@kvp-ku.eu. Diskretion wird ausdrücklich zugesichert.