

Arbeitsschutzbekleidung

Innerhalb des Marktes hochwertiger funktionaler Berufsbekleidung gehören wir zu den führenden Unternehmen. In bestimmten Bereichen sind wir Marktführer. Innovation in Material und Ausführung, eine starke Kundenorientierung (auch kundenspezifische Entwicklung) und ein motiviertes Mitarbeiterteam sind Eckpfeiler unserer offensiven Unternehmensstrategie.

Um unseren Vertrieb noch schlagkräftiger zu machen, suchen wir eine/n ambitionierte/n

Regionalverkäufer/in Sales Manager/in für Süddeutschland

Ihre Hauptaufgaben:

- Betreuung und Beratung des vorhandenen Kundenstamms
- Zielgerichtete Acquisition potentieller Neukunden
- Mitwirkung an der Budgetplanung für Ihren Markt
- Mitarbeit bei Produktverbesserung und –entwicklung
- Information über Marktentwicklung und Wettbewerber

Anforderungen:

- Abgeschlossene Ausbildung
- Vertriebserfahrung im Industriekundengeschäft, idealerweise Branchenerfahrung aus den Bereichen Konfektion, Bekleidung (auch Berufsschutzbekleidung) oder Wäscherei
- Kommunikativ, informativ, zielgerichtet
- Gute Selbstorganisation
- Sicheres Auftreten
- Verhandlungsstark, verbindlich

Reizt Sie diese Aufgabe und wollen Sie Teil unseres Erfolgs werden? Dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

Erste Fragen richten Sie bitte vertrauensvoll an unsere Berater **Matthias Krüger** oder **Elisabeth Krüger**, Tel.: **09221/9573-0**. Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte, unter Angabe der **PN 12-10-007TX**, per E-Mail an info@kvp-ku.eu oder per Post an **KRÜGER, VÄTH & PARTNER, Personalberatung BDU, Postfach 1543, 95306 Kulmbach**. Diskretion sichern wir ausdrücklich zu.

KRÜGER, VÄTH & PARTNER

PERSONAL- UND UNTERNEHMENSBERATUNG BDU

