

Unser Mandant ist ein vollstufiges Unternehmen der Heimtextilindustrie und Teil einer wirtschaftlich starken, international agierenden Firmengruppe. Firmensitz und Produktion sind in Nordbayern. Mit trendgerechten Kollektionen (Dekostoffe, Gardinen, Vorhänge, Zierkissen etc.) und Vertrieb über fast alle Absatzwege ist er im Markt seit Jahrzehnten etabliert. Nicht zuletzt tragen die offene Firmenkultur und engagierte Mitarbeiter den Erfolg.

Wir suchen, im Zuge einer Nachfolge, eine motivierte und leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit mit hoher Affinität zur Branche Heimtextilien als

Leiter Vertrieb Inland (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Aktive Mitwirkung an der Erarbeitung der Vertriebsstrategie und deren Umsetzung, inklusive Budgetplanung und -kontrolle
- Führung des Außendienstes Inland (ca. 7 MA), evtl. deutschsprachige Märkte
- Aktive Betreuung von Key Accounts in Handel und Industrie inklusive Ausarbeiten und Verhandeln von Rahmenverträgen und Gewinnung neuer Kunden
- Aufbau neuer Vertriebswege E-Commerce, Lizenzen und Objekt
- Sie geben Impulse für die Kollektionsentwicklung durch Aufnahme und Kommunikation von Markttrends
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen

Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Umfeld Heimtextil, Haustextil oder branchenaffiner Produkte (z.B. Interieur, Einrichtung, Living, Accessoires)
- Kenntnisse verschiedener Vertriebswege (z.B. Discounter, Fachhandel, Fachmärkte, Großhandel, Möbelhandel/-verbände, Versender, E-Commerce)
- Überzeugende Persönlichkeit die durch Vorbild und mit klaren Zielen führt
- Leidenschaftlicher Vertriebler mit hoher Zahlenaffinität und der Fähigkeit, Kunden und Team gleichermaßen zu begeistern
- Analytisch und strategisch vorgehend, zielorientiert handelnd, kreativ, teamfähig und belastbar
- Englisch in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Eine langfristig angelegte Position — auch vom Home Office aus
- Eine Vertriebsaufgabe in einem teamorientierten Umfeld ohne hierarchisches Denken
- Eine Aufgabe mit Gestaltungspotential im Umfeld emotionaler, markenorientierter Produkte

Erste Fragen richten Sie bitte vertrauensvoll an unsere Berater **Matthias Krüger** oder **Elisabeth Krüger**, Tel. 09221 9573-0. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe der **PN 1217013TX** online an info@kvp-ku.eu. Diskretion wird ausdrücklich zugesichert.

KRÜGER / VÄTH



KRÜGER / VÄTH Personal- und Unternehmensberatung BDU, bietet Ihnen **mehr als 30 Jahre Erfahrung im Executive Search**. Besuchen Sie uns unter www.kvp-ku.eu.