

Unser Mandant ist ein erfolgreiches, wirtschaftlich gesundes und unabhängiges Unternehmen. Tolles, überzeugendes Design und gleichbleibend hohe Produktqualität machen ihn seit langer Zeit zu einer führenden Größe unter den Zulieferern kundenspezifischer textiler Lösungen für die Fahrzeuginnenausstattung. Unter der Überschrift „Alles was vier Räder hat oder auf Schienen fährt“ wird die Kernkompetenz ausgebaut und die Kundenstruktur erweitert.

Hierfür suchen wir den/die kontakt- und verkaufsstarke/n Netzwerker/in mit Drive als

# Key Account Manager/in Automotive Textiles

## Ihre Aufgaben:

- Business Development innerhalb Mobiltech - mittelfristig darüber hinaus
- Anbahnen neuer Kontakte und Aufbau neuer Kunden in den Bereichen PKW, Bus, Bahn, Nutzfahrzeug etc.
- Betreuen der Kunden von der Akquise über die intensive Begleitung kundenspezifischer Entwicklungen durch das Design- und Entwicklungs-Team bis zum Auftragsabschluss
- Verhandeln von Preisen und Langfristverträgen mit dem Ziel strategischer Partnerschaften
- Marktbeobachtung und -analyse, Finden neuer kreativer Ansätze für die Marktbeurteilung und konsequentes Umsetzen
- Networking und Repräsentanz auf Messen, Branchen-Symposien etc.

## Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung z.B. in der Automobilzulieferindustrie mit gutem Netzwerk im Herstellerumfeld OEM / Tier 1 oder Automotive allgemein
- Textiler Bezug oder Fahrzeuginnenausstattung / Automotive Interior wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft und sehr gute Englischkenntnisse
- Gewinnendes Auftreten, souverän in Akquisition und Verhandlungsführung
- Strategisch, konzeptionell und umsetzungsstark
- Hohe Eigenmotivation und Ausdauer, lösungs-, projekt- und ergebnisorientiert
- Guter Teamplayer und Kommunikator

## Wir bieten:

- Eine anspruchsvolle Herausforderung mit Gestaltungsfreiraum in einer modernen Firmenkultur mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein arbeitnehmer- und familienfreundliches soziales Klima mit entsprechenden Leistungen
- Eine langfristig angelegte Aufgabe - auch mit Home Office möglich

Erste Fragen richten Sie bitte vertrauensvoll an **Elisabeth Krüger** oder **Sabine Lieske**, Tel. 09221 9573-0. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe der **PN 1217028TX** online an [info@kvp-ku.eu](mailto:info@kvp-ku.eu). Diskretion wird ausdrücklich zugesichert.

KRÜGER / VÄTH



KRÜGER / VÄTH Personal- und Unternehmensberatung BDU, bietet Ihnen **mehr als 30 Jahre Erfahrung im Executive Search**. Besuchen Sie uns unter [www.kvp-ku.eu](http://www.kvp-ku.eu).